



## De klantreis

Bij De Bossche BouwHub begint elke klantreis met een persoonlijk gesprek. Hierbij gaan wij na wat de behoeftes van de klant zijn en waar onze service zo optimaal mogelijk kan worden ingezet.

## Slimme bouwlogistiek

- Minder voertuigbewegingen
- Minder vrachtkilometers
- Minder kilometers personeelsvervoer
- Tijds winst voor de leveranciers van de bouwplaats
- Betere beladingsgraad richting de bouwplaats
- Integratie met verticaal transport (autolaadkranen)
- Partnerschap

## Duurzaamheid

- Minder afval
- Minder emissie (co2 en stikstof)
- Minder omgevingshinder
- Inzet zero-emissie-voertuigen

## Data

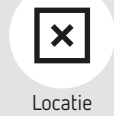
- Talking traffic
- Connected transport corridors

## Arbeidsproductiviteit

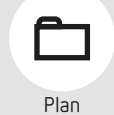
- Besparing van bouw tijd
- Arbeidsproductiviteit op de bouwplaats gaat omhoog
- Hogere veiligheid

## Social return

- Medewerkers met afstand tot arbeidsmarkt laten (re)integreren



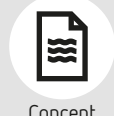
Locatie



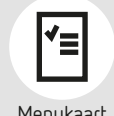
Plan



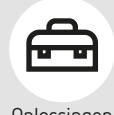
Advies



Concept



Menukaart



Oplossingen